



CORSO DI FORMAZIONE: SAI NEGOZIARE? GESTIRE IL CONFLITTO E CONDURRE EFFICACEMENTE UN NEGOZIATO



Il Corso Formativo è stato ricompreso nelle “**BUONE INIZIATIVE**” promosse dalla Scuola Superiore dell’Avvocatura.

DATE INCONTRI

SEDE

CREDITI

La partecipazione al corso, organizzato dall’ Ordine degli Avvocati Monza, in collaborazione con la Fondazione Forense Monza e l’ Organismo Conciliazione Monza, attribuisce **15** crediti formativi riconosciuti dal Consiglio Nazionale Forense. Verrà rilasciato attestato di partecipazione a chi frequenterà almeno l’80% delle ore di lezione.

CONDIZIONI DI PARTECIPAZIONE

La quota di partecipazione è di € 180,00 IVA esclusa.
Numero partecipanti massimo 50.

L’iscrizione al corso formativo è da effettuarsi attraverso mail alla Fondazione Forense di Monza fondazioneforense@ordineavvocatimonza.it

Il pagamento della quota di partecipazione deve essere effettuato tramite bonifico bancario in favore della Fondazione Forense di Monza, Piazza Garibaldi n. 10, 20900 Monza, c/o Banca di Credito Cooperativo Carate Brianza, Agenzia di Monza IBAN IT66C0844020400000000029661 indicando sul bonifico il nome del partecipante ed il titolo dell’evento.

Far seguire entro 3 giorni dalla prenotazione copia del bonifico al numero di fax 039.39.01.964.

Per informazioni:

Segreteria Fondazione Forense di Monza

Tel. 039.38.24.81

Fax. 039.39.01.964

fondazioneforense@ordineavvocatimonza.it

PROGRAMMA

Il corso si propone di introdurre i partecipanti alle complesse problematiche che caratterizzano i processi di gestione dei conflitti da parte dei avvocati, nella **negoziato assistita** e nella **mediazione**, con lo scopo di introdurre alla comunicazione efficace e far apprendere le strategie e le tecniche di gestione del conflitto e della negoziazione.

OBIETTIVI DI APPRENDIMENTO

L’evento è della durata di 12 ore suddiviso in tre moduli da quattro ore. Ciascun modulo è strutturato in una parte teorica (circa 1h) che verrà sviluppata nella parte pratica composta di esercitazioni, simulazioni, giochi di ruolo che coinvolgeranno tutti i partecipanti.

Al termine del corso i partecipanti:

- conosceranno i principi di base della comunicazione efficace, del conflitto e della negoziazione;
- saranno in grado di preparare un negoziato;
- saranno in grado di riconoscere ed utilizzare le diverse strategie e tecniche del negoziato;
- saranno consapevoli della competenza e della responsabilità dell’avvocato in negoziazione.

Gli incontri saranno tenuti da

Avv. LAURA THEA CERIZZI

Coordinatore Commissione Organismo di Conciliazione Ordine Avvocati Monza
Componente Comitato Esecutivo Coordinamento Organismi Conciliazione Forense e
Commissione Conciliazione Unione Lombarda Ordini Forensi.
Mediatore e Formatore accreditato al Ministero della Giustizia

Avv. FLAVIO RATTI

Direttore Scuola Forense
Componente Commissione Organismo di Conciliazione Ordine Avvocati Monza
Mediatore e Formatore accreditato al Ministero della Giustizia

I° Incontro: LA COMUNICAZIONE EFFICACE

- Comunicazione e conflitto
- Le competenze comunicative
- Il processo di comunicazione
- Gli strumenti comunicativi
- Esercitazioni, simulazioni, giochi di ruolo

II° Incontro: IL CONFLITTO

- Anatomia del conflitto
- Comprendere, prevenire il conflitto
- Metodi tradizionali e metodi alternativi di gestione del conflitto
- Gestire il conflitto
- Esercitazioni, simulazioni, giochi di ruolo

III° Incontro: LA NEGOZIAZIONE

- Il negoziato : tipologie, stili, trappole cognitive
- Preparare il negoziato.
- Affrontare e gestire il negoziato.
- Strategie, tattiche, comportamenti negoziali e conseguenze
- Esercitazioni, simulazioni, giochi di ruolo